

Versnel Succes met de Business Model Canvas

Creëer meer ondernemerssucces met de Business Model Canvas

Als ondernemer word je continu uitgedaagd. Je krijgt meer concurrentie, soms uit een onverwachte hoek. De Hema gaat bijvoorbeeld ook notarisaktes en verzekeringen verkopen. En je concurrenten gaan sneller en goedkoper verkopen.

Vaak blijkt dan je aanbod, je manier van denken en werken, dat je in het verleden succes heeft gebracht, niet toereikend meer.

Heb jij de volgende vragen als ondernemer?

- Hoe struin je de horizon af op nieuwe kansen, terwijl je nu al met een volle agenda zit?
- Hoe stroomlijn je jouw huidige aanpak, terwijl je inventief een vernieuwende strategie uitvoert?
- Hoe blijf je gefocust, ondernemend en enthousiast, ook al blijven resultaten uit?
- Hoe hou je jouw focus vast en doe je de juiste dingen, om nieuwe klanten en opdrachten binnen te halen? Hoe maak je tegelijkertijd ambassadeurs van bestaande klanten?

Dit doen wij *niet!*

Wij willen niet 'slechts' een gedegen analyse maken van je business. Dan kun je volstaan met het kopen van het boek 'Business Model Canvas' en het lezen van onze artikelen.

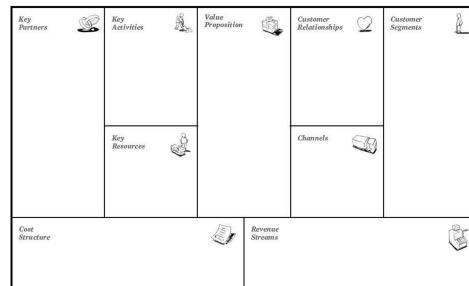
Wat doen wij *wél!*

Wij helpen jou als ambitieuze ondernemer of doorgroeijende zelfstandige professional als volgt.

- We nemen de sterktes, valkuilen en USP van je verdienmodel onder de loep.
- We helpen je visie verscherpen en deze vertalen naar de juiste profilering in de markt.
- We maken samen een *hands-on*, praktische verbeterplan (Strategisch Plan op 1A4tje.)
- We begeleiden je met acties in de praktijk (30 Day Challenge) gedurende 8 weken.

Hoe doen we het?

We doorlopen de Business Model Canvas en gaan hiermee meteen aan de slag met je eigen organisatie. Je vertaalt jouw bevindingen naar een concreet 'Strategisch Plan op 1A4tje' voor jouw business. We verzorgen géén lezing, maar een 'doe' workshop.



Wat krijg je?

- 2 workshops (in totaal 3 dagdelen)
- Concrete praktijkopdrachten
- 2 individuele (online) strategie sessies van 30 minuten
- Online inspiratiemails

Resultaat

- Een concreet Business Plan op 1 A4, met behulp van de Business Model Canvas
- Een concreet, *hands-on* actieplan op 1A4
- Een '30 Day Challenge' om je eerste resultaten te halen
- Het Boek 'Business Model Generatie', Alexander Osterwalder & Yves Pigneur

Praktische zaken

- De investering voor deze workshop is € 595,00
- Dit bedrag is per persoon, inclusief boek, documentatie, thee, koffie en exclusief BTW.
- Om persoonlijke aandacht te garanderen, werken wij met kleine groepen.
- De training vindt plaats in de buurt van Amsterdam of Utrecht
- We verzorgen deze workshop slechts 2 keer per halfjaar. Omdat we vooral in company werken.

Marvin Sutherland van Essential Business Improvement verzorgt deze workshop.

We voeren opdrachten uit voor o.a. Tempo Team, HP EMEA, Microsoft Europe, Centric, Cisco, TU Delft, SNS Reaal Groep, Cool Cat en Houthoff Buruma, AXA België en TÜV SÜD Benelux.

Meer informatie? Bel Marvin op 06 55 37 28 33 of stuur een mail marvin@essentialbi.nl. We bespreken je vraag, zonder verkooppraatjes.